

旭鮓総本店株式会社 東京都世田谷区赤堤4-40-8 NO.243
TEL03-3322-3334 FAX03-3327-3333 E-mail:a-honbu@asahizushi.com

新しい年度に向けて

我が旭鮨でも昨年度は実に厳しい年でしたが、全従業員の懸命な努力と、ご鼎貢くださったお客様方のご支援、さらには銀行さんや取引業者さん方の一方ならぬご援助のおかげで何とか切り抜けることができました。本当に有難うございました。詳細については、平成二十五年度業績報告会で申し上げます。

今年の新入社員は諸般の事情により最少の二名です。少数精銳です。しつかり修業し立派に成長して欲しいと願つております。



旭鮓の新太巻

旭鮓特製太巻がこの4月11日よりさらに美味しく変更になりました。栃木県壬生産の干瓢は太巻専用の味付けにし、玉子焼、椎茸などとのバランスをより高めました。海苔の風味もどこか昔懐かしい感のある新太巻です。一本1800円(税別)

私達の姿勢

一、心ときめく料理
味わい深く、彩りも鮮やかで楽しく、人の心を打つような料理を目指す。

一、心が光る清潔な店
清掃は己が心を磨くこと。隅から隅まで光り輝く店造りを目指す。

一、心暖まるサービス
みんなの心が豊かになつて、互いに喜び合えるサービスを目指す。



旭鮓総本店株式会社 東京都世田谷区赤堤4-40-8 NO.243
TEL03-3322-3334 FAX03-3327-3333 E-mail:a-honbu@asahizushi.com

新年度にあたり

旭鮓の居酒屋業態「御さしみ家」は平成22年の新宿ハルク店オープンを皮切りに、新橋店、神戸店と展開していきました。しかしハルク店以外は路面店の為、如何に売るかを優先し過ぎて地域に根付いて地域に愛される店作りを怠っていたことで閉店せざるを得ませんでした。今回5月24日(土)にオープンする「御さしみ家 ぼたん」は本厚木駅東口改札口を出てすぐの人通りの多い立地となります。閉店した二店舗を大いに反省し、地元のお客様が気軽に立ち寄り戴け、酒と肴を楽しめるよう地域に根付いた店を目指します。

車綱 従業員本部長 美
営業企画広告宣伝部長 後藤 利美

新たに立ち上げた営業企画宣伝部は、私が営業部副本部長と兼任していることが何よりも強みだと思つております。旭鮨の強みである「仕入力」「技術力」また「商品開発」といった部分を直接的に販促につなぐことが出来ます。また週二回の部長会議の中でより現場の状況や声も把握できます。月別、曜

節分の日恒例の「恵方巻」は全社で約三〇〇〇本、「海鮮巻」は約八〇〇本を販売いたしました。恵方巻も日本人の

A photograph showing a massive snowdrift on a residential street. The drift is several feet high and has a dark, textured base. In the background, there are houses with dark roofs and some bare trees. The ground in front of the drift is covered in a layer of snow.



果が出せるとの考えによるもので、営業に精通し、指導力・実行力もある後藤副本部長が兼任することでより大きな力を發揮し効果が出ると信じてお願いしました。更に一昨年より進めて来た接客講習会の中心を担い、実績を積んできた尾里副本部長を部長として「接客育成部」を正式に立ち上げました。今後旭鮨の接客の力をより向上させてくれると期待すると共に旭鮨の歴史のページにも刻まれるよう確固たる部に育てあげて行きたいと考えています。

昨年は食品・メニューの偽装表記の問題が世間を騒がせました。旭鮨ではこの一報をキヤツチした段階から早めの対応を行いました。もともと食材の産地にはこだわりをもつて仕入れてきましたので誤表示の問題はありませんでしたが、これを証明する為に当日仕入れた食材全てについてその日の一五時までに各店に産地証明が届くようにシステム化しました。

昨年より「思い出に残る店」作りを目指に掲げ、その具体策として「ライブ感のある接客」を推進して参りました。この一年間で思うことは、ホールの方々にもそれなりに食材知識や味を理解して戴かないとならないという点です。その為に食材の産地証明が役に立ち、うまく説明が出来ない方にも一分間訓練として店長・ホール責任者を中心にして旭鮨の接客の向上を図ります。最終月に二度の大雪に見舞われて売上が大きくダウンした平成二五年度を踏まえ、今年度はより貪欲に稼げる月はしっかりと稼げる営業体制にしたいと考えております。

別、時間帯別の客層分析とABC分から店舗にあつた商品と宣伝方法を時に考えていきます。

道路のあちらこちらに雪だるま(2月8日撮影)

見習生調理技術試験結果

一月二十九日合格者

二〇級 茂木 重太。
九級 後藤 亮太。

七級 角田 直樹。宮下 裕史。
二級 山住 圭佑

二月二六日合格者

九級 茂木 重太。

六級 斎藤 晃宏。
四級 小岩 大樹。

三級 阿部 大樹。

四月三日合格者

二級 長澤 泰宏

三月二六日合格者
上野公園西郷会館B1店 高橋 正

樹さんに、平成二十五年十二月二十五日 長女侑

那(ユウナ)ちゃんが誕生しました。

健やかなご成長をお祈りいたします。

【編集後記】

二月は旭鮨総本店の決算月です。元々飲食店にとつて二月は売上低迷時期なので、当社もいかに赤字を少なくするかが主眼となっていました。そこにあの大雪。しかも二週連続です。天候に左右される側面が大きいのも飲食店の性ですが、それにしても大打撃でした。
雨二モマケズ風ニモマケズ雪ニモ夏ノ暑サニモ負ケヌ…といきたいものですね。



3月29日 五分咲きの桜の下で行われた下高井戸の桜祭り

我が旭鮨でも昨年度は実に厳しい年でしたが、全従業員の懸命な努力と、ご鼎貢くださつたお客様方のご支援、さらには銀行さんや取引業者さん方の一方ならぬご援助のおかげで何とか切り抜けることができました。本当にありがとうございました。詳細については、平成二十五年度業績報告会で申し上げます。

今年の新入社員は諸般の事情により最少の二名です。少數精銳です。しっかり修業し立派に成長して欲しいと願つております。

旭鮨は永年『お客様に喜んで頂ける店づくり』を大目標に掲げて精進してきましたが、今年は更に具体的に『旭鮨は旨い!』と、お客様に言つて頂ける店づくりを目指したいと思います。

一口に『旨い』と言いますが、この言葉は実際に大切な内容を多く含んでいます。それをしつかり受け止めて努めたいと思います。

先ず味がいいことは当然ですが、これだけではありません。見栄え・美しさが加わらなければなりません。それには盛りつけの妙だけでなく、食器や調度との調和ある取り合わせも大切になってしまいます。更に店の雰囲気、笑顔豊かに気配りの効いたおもてなしに加えて清潔さなど、お客様の心を癒す要素も『旨さ』にとつて欠かせない大切な内容です。

それぞれの部署で、自分は何をしていけばよいかよく考えて努力していく欲しいと思います。特にお客様との会話は、対面販売の仕組みが色濃く残つてゐる鮨屋においては大変重要で、不可欠な要素です。ですから、食材の産地や旬など、板前だけでなく全員が熟知するまでよく勉強して臨んで欲しいものと思います。

今年一年この『旨い』を徹底的に勉強し、実践して下さい。この努力がお客様の心に浸透し、結果として『お客様に喜んで頂く店』の実現に近づき、更に旭鮨の知名度が高まる礎石になつていくものと信じています。